

CODI DE VERIFICACIÓ	 0U1S 0S1G 240J 3Y2J 00NW				
EXPEDIENT NÚM.	SGC/2026/69	DOCUMENT NÚM.	SGC1AI01X6	DATA	21-10-2026
ÀREA	Àrea d'Economia i Serveis Centrals				
UNITAT	Serveis Generals i Compres				
ASSUMPTE	Subministrament de mobiliari d'oficina divers per als diferents equipaments municipals (lots 1, 2 i 3)				

INFORME TÈCNIC

Assumpte: Informe tècnic de valoració de la justificació de la viabilitat de les ofertes econòmiques incurses en presumpció d'anormalitat presentades per les empreses TEMO 2 SL, per al lot 1, i F. VIDAL SA, per al lot 2, del contracte "Subministrament de mobiliari d'oficina divers per als diferents equipaments municipals" (SGC/2026/69).

1. Antecedents

En el marc del procediment de contractació indicat, una de les ofertes presentades per el lot 1 i per el lot 2 han incorregut en presumpció d'anormalitat d'acord amb els paràmetres establerts en els plecs que regeixen la licitació.

D'acord amb el que estableix l'article 149 de la Llei 9/2017, de 8 de novembre, de contractes del sector públic, es va requerir als licitadors que justificuessin i desglossessin raonadament i detalladament el baix nivell dels preus o costos proposats, aportant les explicacions que consideressin oportunes per acreditar la viabilitat de la seva oferta.

En resposta a aquest requeriment, els licitadors han presentat una justificació econòmica i tècnica en què exposen els principals factors que, segons manifesten, permeten assumir les prestacions objecte del contracte en les condicions econòmiques ofertes.

2. Justificació presentada per TEMO 2 SL (Lot 1)

2.1. Contingut de la justificació presentada

De la documentació aportada es desprèn que el licitador fonamenta la competitivitat de la seva oferta, principalment, en els factors següents:

- obtenció de condicions comercials amb els proveïdors competitives;
- agilitat logística optimitzada i costos de distribució molt competitiu;
- experiència professional dilatada i capacitat per oferir productes i serveis de qualitat;
- economies d'escala derivades del volum de compra;
- optimització de les despeses generals;
- aplicació de marge comercial sobre el preu de cost del fabricant

2.2. Valoració conjunta de la viabilitat

En aquest cas, la justificació presentada aporta una explicació coherent dels principals factors que permeten al licitador formular una oferta econòmica competitiva.

En particular, s'han identificat factors relacionats amb les condicions comercials, la logística, economies d'escala i optimització de les despeses generals que, considerats conjuntament, permeten explicar el nivell de preu ofert.

L'objecte d'aquesta fase del procediment és determinar si existeixen elements suficients per considerar que l'oferta pot ser executada de manera efectiva i conforme a les condicions contractuals, i no exigir necessàriament una acreditació exhaustiva de cadascun dels components interns de l'estructura de costos de l'empresa.

En aquest sentit, de l'anàlisi conjunta de la justificació aportada no es desprenen elements objectius que evidencin una impossibilitat material, econòmica o tècnica d'executar correctament el contracte en els termes oferts.

Així mateix, no s'han identificat indicis que permetin considerar que el nivell de preus ofert sigui conseqüència de l'incompliment de les obligacions laborals, socials o mediambientals exigibles, ni que pugui comprometre el compliment de les obligacions contractuals.

Per tant, es considera que la justificació presentada proporciona elements suficients per entendre explicat el nivell de preus ofert i permet arribar a una convicció raonable sobre la viabilitat de l'oferta.

2.3. Conclusions

A la vista de la documentació presentada i de l'anàlisi efectuada, es conclou que:

1. El licitador ha exposat els principals factors tècnics, comercials i econòmics que, segons la seva estructura empresarial, permeten assolir el nivell de preus ofert.
2. Els factors al·legats —condicions de compra, economies d'escala i optimització logística i de les despeses generals— resulten coherents amb la naturalesa de les prestacions objecte del contracte.
3. Tot i que no s'ha aportat una justificació documental exhaustiva de cadascun dels costos, no s'han detectat elements objectius que permetin concloure que els imports declarats siguin incompatibles amb l'execució de les prestacions contractuals.
4. No s'han identificat, així mateix, indicis d'incompliment de les obligacions laborals, socials o mediambientals que siguin exigibles en l'execució del contracte.
5. Considerada la justificació en el seu conjunt, es considera que existeixen elements suficients per entendre explicat el nivell de preus ofert i per considerar acreditada, en aquesta fase del procediment, la viabilitat de l'oferta.

3. Justificació presentada per F. VIDAL SA (Lot 2)

3.1. Contingut de la justificació presentada

De la documentació aportada es desprèn que el licitador fonamenta la competitivitat de la seva oferta, principalment, en els factors següents:

- obtenció de condicions comercials amb els proveïdors competitives;
- optimització dels costos de personal i altres costos directes;
- optimització logística i de les condicions de lliurament i muntatge;
- optimització de les despeses de transport i embalatge;
- implementació d'un sistema integrat de gestió de qualitat i medi ambient

CODI DE VERIFICACIÓ	 0U1S 0S1G 240J 3Y2J 00NW				
EXPEDIENT NÚM.	SGC/2026/69	DOCUMENT NÚM.	SGC1AI01X6	DATA	21-10-2026
ÀREA	Àrea d'Economia i Serveis Centrals				
UNITAT	Serveis Generals i Compres				
ASSUMPTE	Subministrament de mobiliari d'oficina divers per als diferents equipaments municipals (lots 1, 2 i 3)				

3.2. Valoració conjunta de la viabilitat

En aquest cas, la justificació presentada aporta una explicació coherent dels principals factors que permeten al licitador formular una oferta econòmica competitiva.

En particular, s'han identificat factors relacionats amb les condicions comercials, la logística, les despeses de distribució, l'optimització dels costos de personal i altres costos directes que, considerats conjuntament, permeten explicar el nivell de preu ofert.

L'objecte d'aquesta fase del procediment és determinar si existeixen elements suficients per considerar que l'oferta pot ser executada de manera efectiva i conforme a les condicions contractuals, i no exigir necessàriament una acreditació exhaustiva de cadascun dels components interns de l'estructura de costos de l'empresa.

En aquest sentit, de l'anàlisi conjunta de la justificació aportada no es desprenen elements objectius que evidencin una impossibilitat material, econòmica o tècnica d'executar correctament el contracte en els termes oferts.

Així mateix, no s'han identificat indicis que permetin considerar que el nivell de preus ofert sigui conseqüència de l'incompliment de les obligacions laborals, socials o mediambientals exigibles, ni que pugui comprometre el compliment de les obligacions contractuals.

Per tant, es considera que la justificació presentada proporciona elements suficients per entendre explicat el nivell de preus ofert i permet arribar a una convicció raonable sobre la viabilitat de l'oferta.

3.3. Conclusions

A la vista de la documentació presentada i de l'anàlisi efectuada, es conclou que:

1. El licitador ha exposat els principals factors tècnics, comercials i econòmics que, segons la seva estructura empresarial, permeten assolir el nivell de preus ofert.
2. Els factors al·legats —condicions de compra, optimització logística i dels costos del personal i altres costos directes— resulten coherents amb la naturalesa de les prestacions objecte del contracte.
3. Tot i que no s'ha aportat una justificació documental exhaustiva de cadascun dels costos, no s'han detectat elements objectius que permetin concloure que els imports declarats siguin incompatibles amb l'execució de les prestacions contractuals.
4. No s'han identificat, així mateix, indicis d'incompliment de les obligacions laborals, socials o mediambientals que siguin exigibles en l'execució del contracte.

5. Considerada la justificació en el seu conjunt, es considera que existeixen elements suficients per entendre explicat el nivell de preus ofert i per considerar acreditada, en aquesta fase del procediment, la viabilitat de l'oferta.

Per tot l'exposat, **es considera suficientment justificada la viabilitat de les ofertes incurses en presumpció d'anormalitat presentades per les empreses TEMO 2 SL, per al lot 1, i F. VIDAL SA, per al lot 2, i es proposa la seva acceptació i continuació en el procediment de licitació**, sens perjudici de les obligacions contractuals que corresponguin al licitador durant l'execució del contracte.

Sabadell, a la data de la signatura electrònica.

LOPEZ LUQUE, JUAN ANTONIO
TÈCNIC SUPERIOR EN ECONOMIA
22/10/2026 13:00

Burgos Barbero, Xavier
CAP DE SERVEIS GENERALS I
COMPRES
23-10-2026 12:12